

In de 5 tips van deze maand geven we jou bruikbare tips over één van de belangrijkste onderdelen van het ondernemerschap, namelijk "netwerken". Het hebben van een groot netwerk schept veel mogelijkheden in jouw verdere carrière als ondernemer. De contacten die je hebt kunnen je helpen aan bijvoorbeeld nieuwe opdrachten, nieuwe klanten of een partnership voor je evenement. Om jouw netwerk skills aan te scherpen hebben wij voor jou deze 5 tips opgesteld.

Vijf tips voor netwerken:

1. Verbind online

Wanneer je mensen hebt ontmoet waar je een zakelijke klik mee hebt is het belangrijk dat je het contact warm houdt. Een goede manier om dat te doen is door een connectie te leggen op verschillende social media platformen. Zet bijvoorbeeld LinkedIn in als jouw persoonlijke online visitekaartje. Je zult zien dat de door jouw gelegde online connecties blijvend zijn.

2. Wees continu zichtbaar

Tussen alle ondernemers moet jij degene zijn die zichtbaar is. Laat je gezicht zo vaak mogelijk zien op netwerkbijeenkomsten, drink koffie met je contacten en plaats interessante content op social media. Zo blijf je in het zicht en word je niet snel vergeten.

3. Stel vragen

Betrek je bestaande netwerk bij de vragen en problemen waar jij als ondernemer tegenaan loopt. Je netwerk gaat zich dan betrokken voelen bij jouw business. Dus wees niet bang, stel je vraag en maak daarmee ook gebruik van jouw netwerk!

4. Houd je visitekaartjes altijd bij de hand

Ook al ga je even koffie halen of lunchen, je weet nooit wie je tegen gaat komen. Je moet elke kans aangrijpen om contact te leggen. Stel je zelfverzekerd op, begin een gesprek en geef aan het einde je visitekaartje weg. Zorg ook dat je het visitekaartje van de ander ontvangt.

5. Geef iets terug

Als je eenmaal een leuk netwerk hebt opgebouwd dan is het wellicht een goed plan om af en toe iets 'terug te geven'. Ben je webdesigner? Dan kan je gratis een website ontwikkelen voor een goed doel. Als je businesscoach bent kun je een gratis seminar organiseren. Uiteraard wil je dit wel pas doen wanneer je zeker weet dat het initiatief ook voldoende bereik krijgt. Snij jezelf niet in de vingers door aan het begin van je ondernemers carrière in te gaan op iedereen die iets gratis van je wil.

Ben je benieuwd naar de tips van de volgende nieuwsbrief? Bel of mail dan gerust met vragen!

Tel: 071-5137775

Mail: sarah@kwik.eu